

Прелік посилань

1. Джуччі Р., Кірхнер Р., Возняк Р. Житлове будівництво в Україні: Причини поточної кризи та висновки для економічної політики // Інститут економічних досліджень та політичних консультацій. Німецька консультативна група. Серія консультативних робіт [РР/04/2008] – Берлін / Київ, 2008.
 2. Кредисов В.А. Строительная отрасль в Украине. Итоги года. Руины и шанс? // Итоги пресс-конференции в ИМК. - 2009 г.
 3. Тянь Р.Б., Иванов М.Ф., Грищенко І.В. Сучасний стан будівельного ринку України і заходи щодо його стабілізації в умовах світової фінансової кризи // Економіка будівництва і міського господарства. – 2009 – 5 т. - №2.
 4. <http://www.ukrstat.gov.ua/>
 5. <http://minbud.gov.ua/>
-

Шукан М. В.

*преподаватель кафедры “Основы бизнеса” ФММП
Белорусский национальный технический университет*

УЧЕТ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕЖЕК ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье приводятся причины, по которым учет транзакционных издержек в составе совокупных издержек способствует адекватной оценке результатов деятельности предприятий и эффективности проводимых мер структурной реорганизации и управления. С учетом влияния транзакционных издержек выделены три аспекта, составляющие направления учета для обобщающей оценки эффективности:

трансформационный, организационный и транзакционный. Предложен алгоритм оценки динамики деятельности предприятия, включающий четыре этапа. В статье также предложен индикатор опережающего роста транзакционных издержек – коэффициент соответствия, который позволяет выбрать оптимальную форму хозяйствования

организации.

In the given article the role of transaction costs for the right evaluation of a company performance is emphasized as well as the efficiency of the conducted measures of structured reorganization and management. Taking into account transaction costs? Three aspects, which are considered to be the main components for generalising efficiency estimation, have

seen defined. They are transformational, organizing and transactional. The algorithm of the company performance evaluation has been offered. It includes four stages. In the article the indicator of overtaking growth of transaction costs that is a factor of correspondence which allows to choose the optimum type of the organization ownership is offered.

Ключевые слова: транзакционные издержки, эффективность предприятия, ограничение эффективности, структура транзакционных издержек, транзакционный анализ.

Введение. Вопрос снижения транзакционных издержек в институциональных рыночных системах носит методологический характер и ставится как предмет исследования в современной экономической теории. В силу существования транзакционных издержек возникают различные ограничения эффективности функционирования рыночного механизма. Поэтому оценку эффективности организации необходимо проводить с учетом действия трех векторов – трансформационного, организационного и транзакционного. Поскольку все фирмы отличаются структурой издержек, то трансформация этой структуры и есть стратегия создания устойчивых конкурентных преимуществ (преодоление дефицитности ресурсов).

Постановка задачи. Конкурировать посредством снижения издержек производства фирмы могут лишь до определенного момента. А далее конкурентоспособными останутся только те из них, которые могут снижать цену и за счет более эффективной организации транзакций (осуществлять транзакции с меньшими транзакционными издержками). Поэтому для перспективного анализа и прогнозирования своего положения в конкурентной среде обязательно необходимо отслеживать и еще имплицитные на сегодняшний момент внутренние и внешние источники роста совокупных издержек. Цель данного исследования – определить направление транзакционной трансформации структуры издержек.

Результаты исследования. Для оценки эффективности деятельности организации предлагается следующий алгоритм.

Во-первых, определяется структура внутрифирменных транзакционных издержек и рассчитывается их абсолютное значение по отдельным направлениям деятельности (ТАИ^{abc}).

На следующем этапе рассчитывается относительная оценка транзакционных издержек (доля транзакционного сектора в общем объеме выручки предприятия), что позволяет сопоставлять различные организации по величине транзакционных издержек:

$$\text{ТАИ}_{\text{относит.}} = \frac{\text{ТАИ}_{\text{абс.}}}{\text{TR}} \quad (1)$$

где $\text{ТАИ}_{\text{относит.}}$ – относительное значение внутрифирменных транзакционных издержек, руб./руб.; TR – выручка от реализации, руб.

На третьем этапе темпы роста транзакционных издержек предприятия необходимо сопоставить с темпами роста выбранных показателей эффективности деятельности предприятия (рентабельность, интегральный показатель платежеспособности и пр.):

$$\frac{\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i]}{\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i-1]} = \frac{\text{Э} [i]}{\text{Э} [i-1]} = \quad (2)$$

где $\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i]$, $\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i-1]$ – абсолютная величина внутрифирменных транзакционных издержек в настоящем и предыдущем периодах; $\text{Э} [i]$, $\text{Э} [i-1]$ – выбранные показатели эффективности деятельности организации в настоящем и прошлом периодах.

Если левая часть в формуле (2) больше правой, то можно сделать вывод, что смена институциональной структуры приводит к опережающему росту транзакционных издержек. В противном случае эффективность деятельности фирмы повышается более быстрыми темпами, чем величина транзакционного сектора, что подчеркивает обоснованность проводимых институциональных преобразований.

Заключительным этапом анализа является сопоставление темпов роста транзакционных издержек организации и роста объемов производства и реализации в стоимостном выражении:

$$\frac{\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i]}{\text{ТАИ}_{\text{абс.}} [i-1]} = \frac{\text{TR} [i]}{\text{TR} [i-1]} \quad (3)$$

Сопоставление темпов роста транзакционных издержек проводится с темпами роста выручки от реализации, а не с темпами роста, например, издержек производства и реализации продукции, поскольку часть транзакционных издержек не учитывается при формировании себестоимости продукции.

На базе темпов роста предлагается рассчитывать специальный индикатор опережающего роста транзакционных издержек – коэффициент соответствия:

$$k_{\text{соответствия}} = \frac{\text{Темп роста ТАИ}}{\text{Темп роста TR}} \rightarrow 1 \quad (4)$$

Если данный коэффициент больше 1, то предприятие сталкивается с расширением его инфраструктуры в отрыве от реального производства: обслуживающий (транзакционный) сектор растет быстрее, чем

производственный (трансформационный). Если коэффициент соответствия меньше 1, то такое состояние может характеризоваться как отставание инфраструктурного развития от объемов производства, опасностью ухудшения конкурентоспособности. Соответственно, далее необходимо проанализировать, обоснованы ли эти изменения.

Основное отличие транзакционного анализа от традиционных методик оценки эффективности деятельности предприятия заключается в том, что последние изучают прирост лишь показателей трансформационного сектора, в то время как внутрифирменные институциональные изменения могут вызывать неявный рост транзакционных издержек, что обязательно скажется в будущем на результатах деятельности организации. Расчет коэффициента соответствия (формулы (2), (3), (4)) позволяет оценить эффективность структурных преобразований организации, основываясь именно на совместном анализе величин транзакционного и трансформационного секторов.

Выводы. Описанный алгоритм транзакционного анализа организации позволил выявить основные негативные причины роста транзакционных издержек на сегодняшний день – это слабая специфицированность и защита прав собственности; избыточное вмешательство в регулирование рыночной активности, не всегда приводящее к оптимальной структуре издержек; деформирующее действие рыночных сил (прежде всего, создание искусственных барьеров для входа и выхода на рынки).

Государственное регулирование транзакционных издержек должно быть направлено на развитие рыночной инфраструктуры, способствующей укреплению конкурентных позиций производителей в их отношениях с торговыми посредниками. С созданием рыночной инфраструктуры производители продукции получают возможность равного доступа к каналам распределения в условиях снижения асимметрии информации и транзакционных издержек. Как показывает опыт развитых стран транзакционные издержки, как затраты особого вида, связанные с рыночными сделками и использованием ценового механизма, являются одним из главных критериев эффективности институциональных нововведений на микроуровне экономического анализа.

Яшкір О.С.
студент ФММ, НТУУ «КПІ»

ПРОБЛЕМИ РОЗВИТКУ МАЛОГО ПІДПРИЄМНИЦТВА В УКРАЇНІ

Стаття досліджує проблеми розвитку малого підприємництва в Україні, аналіз малого підприємництва як одного з головних секторів національної економіки, причини, що стримують розвиток малого підприємництва та необхідність підтримки з боку держави.